



**ДЕПАРТАМЕНТ
ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
ХАНТЫ-МАНСИЙСКОГО
АВТОНОМНОГО ОКРУГА – ЮГРЫ
(ДЕПЭКОНОМИКИ ЮГРЫ)**

ул. Мира, д. 5, г. Ханты-Мансийск,
Ханты-Мансийский автономный округ – Югра
(Тюменская область), 628006,
Телефон: (3467) 39-20-58
Факс: (3467) 39-21-02
E-mail: Econ@admhmao.ru

22-Исх-13498
28.11.2019

На № 13-Исх-11412 от 12.11.2019

Заключение

об оценке регулирующего воздействия проекта постановления
Правительства Ханты-Мансийского автономного округа – Югры
«О внесении изменений в постановление Правительства Ханты-
Мансийского автономного округа – Югры от 1 июля 2011 года № 254-п
«О квалификационном отборе организаторов продажи государственного
имущества Ханты-Мансийского автономного округа – Югры»
(далее – проект, постановление № 254-п, Порядок отбора)

Департамент экономического развития Ханты-Мансийского автономного округа – Югры (далее – уполномоченный орган, автономный округ) в соответствии с пунктом 2.2 Порядка проведения оценки регулирующего воздействия (далее – ОРВ) проектов нормативных правовых актов, подготовленных исполнительными органами государственной власти автономного округа, экспертизы и оценки фактического воздействия нормативных правовых актов автономного округа, затрагивающих вопросы осуществления предпринимательской и инвестиционной деятельности, утвержденного постановлением Правительства автономного округа от 30 августа 2013 года № 328-п (далее – Порядок), рассмотрев проект, пояснительную записку, свод

предложений по результатам проведения публичных консультаций, сводный отчет об ОРВ проекта (далее – свод предложений, сводный отчет), подготовленные Департаментом по управлению государственным имуществом автономного округа (далее – Депимущества Югры, регулирующий орган), сообщает следующее.

Проект направлен регулирующим органом для подготовки настоящего заключения впервые.

В соответствии с подпунктом 2.1 Порядка проект рассмотрен на заседании Общественного совета при Депимущества Югры (протокол от 7 июня 2019 года № 2).

Проект отнесен к средней степени регулирующего воздействия, поскольку в нем содержатся положения, изменяющие ранее предусмотренные нормативными правовыми актами автономного округа обязанности для субъектов предпринимательской и инвестиционной деятельности.

Информация об ОРВ проекта размещена на Портале проектов нормативных правовых актов <http://regulation.admhmao.ru> (далее – Портал) 23 октября 2019 года (ID №: 01/01/10-19/00018351). При этом при размещении материалов на Портале Депимущества Югры не определена степень регулирующего воздействия. Учитывая, что срок публичного обсуждения, установленный на Портале, соответствует минимальному сроку обсуждения проектов со средней степенью регулирующего воздействия, предусмотренному Порядком, проект принимается к рассмотрению.

Депимущества Югры проведены публичные консультации по проекту в период с 23 октября по 6 ноября 2019 года.

О проведении публичного обсуждения проекта письменно проинформированы 33 субъекта предпринимательской и инвестиционной деятельности, интересы которых затронуты (могут быть затронуты) предлагаемым правовым регулированием.

В ходе проведения публичных консультаций поступили отзывы:

об отсутствии предложений и замечаний к проекту от Саморегулируемой организации «Союз строителей Югры» (город Ханты-Мансийск), Союза «Нижневартовская торгово-промышленная палата», Акционерного общества «Российский аукционный дом» (город Москва), Ханты-Мансийского регионального отделения Ассоциации молодых предпринимателей России;

с предложениями и замечаниями от Уполномоченного по защите прав предпринимателей в автономном округе, согласно которым:

1) целесообразно дополнить проект положениями, исключающими возможность его толкования, как регламент по отбору юридических лиц для целей осуществления каждой сделки по отчуждению имущества, а также определить срок для проведения очередного отбора в случае признания предыдущего несостоявшимся;

2) предлагаемая проектом редакция преамбулы постановления № 254-п содержит ссылку на недействующие постановления¹ Правительства Российской Федерации от 22 июля 2004 года № 549, от 12 августа 2012 года №№ 584, 585;

3) предлагается рассмотреть возможность получения юридическими лицами соответствующей консультации посредством письменного или устного обращения, и (или) сокращения срока, предусмотренного для рассмотрения вопросов, связанных с применением соответствующего порядка;

4) в пункте 9 Порядка отбора:

¹ постановления Правительства Российской Федерации:

от 22 июля 2002 года № 549 «Об утверждении Положений об организации продажи государственного или муниципального имущества посредством публичного предложения и без объявления цены»;

от 12 августа 2002 года № 584 «Об утверждении Положения о проведении конкурса по продаже государственного или муниципального имущества»;

от 12 августа 2002 года № 585 «Об утверждении Положения об организации продажи государственного или муниципального имущества на аукционе и Положения об организации продажи находящихся в государственной или муниципальной собственности акций акционерных обществ на специализированном аукционе».

абзац 1 изложить в следующей редакции: «Департамент вправе принять решение об отмене отбора. Указанное решение за исключением случаев возникновения обстоятельств непреодолимой силы, может быть принято не позднее чем за 5 дней до даты окончания срока предоставления заявок на участие в отборе.»;

абзац 2 исключить;

5) пункт 17 Порядка отбора содержит ссылку на подпункт, не предусмотренный пунктом 4 указанного Порядка;

6) предлагается внести изменения в пункт 33 Порядка отбора, предусматривающий обязанность Депимущества Югры по направлению в адрес победителя отбора в течение 5 рабочих дней предложения о заключении агентского договора, а именно установить, что в течение 5 рабочих дней после подписания соответствующего протокола Депимущества Югры в адрес победителя отбора направляется подписанный агентский договор в двух экземплярах. При этом победитель отбора обязан рассмотреть, подписать и направить один экземпляр подписанного договора в адрес Депимущества Югры в срок не превышающий 3 рабочих дней. В случае несоблюдения юридическим лицом установленного срока целесообразно считать такое юридическое лицо отказавшимся от заключения договора;

7) пунктом 35 Порядка отбора установлено, что вознаграждение организатора продажи рассчитывается от итоговой цены договора, заключенного с покупателем, и не входит в цену продажи имущества, а взимается организатором продажи с покупателя имущества на основании соглашения, заключаемого между ним и организатором продажи.

Между тем из содержания статьи 1006 Гражданского кодекса Российской Федерации следует, что вознаграждение в размере и в порядке, установленных агентским договором, юридическому лицу обязан уплатить именно Депимущества Югры, выступающий в указанных отношениях принципалом.

По результатам рассмотрения поступивших мнений, Депимущества Югры все поступившие замечания и предложения учтены в полном объеме при доработке проекта, авторы поступивших отзывов проинформированы об их рассмотрении.

Разногласия с участниками публичных консультаций отсутствуют (письмо Уполномоченного по защите прав предпринимателей в автономном округе от 11 ноября 2019 года № 01.13-Исх-1509).

Проект разработан в целях повышения эффективности приватизации государственного имущества автономного округа, и приведения Порядка отбора в соответствие с федеральным законодательством, а также с учетом заключения уполномоченного органа от 24 ноября 2017 года № 22-Исх-21177 об экспертизе постановления № 254-п.

Проектом предлагается внести изменения в постановление № 254-п, изложив Порядок отбора в новой редакции, предусматривающей сокращение перечня документов, представляемых участником конкурсного отбора.

Уполномоченным органом проведен мониторинг нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации, устанавливающих механизм отбора организаторов продажи государственного имущества:

п/п	Наименование нормативного правового акта	Содержание правового регулирования аналогичной проблемы	Содержание предлагаемого правового регулирования
1.	Постановление Правительства Ярославской области от 5 октября 2018 года № 731-п «Об утверждении Порядка конкурсного отбора юридического лица, осуществляющего функции по организации продажи имущества, находящегося в собственности Ярославской области» (далее – постановление № 731-п)	Организатор конкурса – департамент имущественных и земельных отношений Ярославской области. Функции организатора: 1) разрабатывает и утверждает конкурсную документацию; 2) разъясняет положения конкурсной документации; 3) организует деятельность конкурсной комиссии; 4) организует подготовку и публикацию информационного сообщения о проведении конкурса, информационного сообщения о внесении изменений в конкурсную документацию; 5) определяет место, дату и время начала и окончания приема заявок на участие в конкурсе, порядок приема заявок, место, дату и время определения участников конкурса и место, дату и время определения победителей конкурса;	Организатор конкурса – Депимущества Югры. Функции организатора: 1) принятие решения о проведении отбора; 2) публикация информационного сообщения о проведении отбора на официальном сайте организатора, а также направление запроса о заинтересованности потенциальным участникам; 3) консультирование по порядку проведения отбора; 4) принятие решения о переносе срока отбора или его отмене, уведомление конкурсантов об указанных решениях; 5) регистрация заявок;

		6) принимает заявки с документами от претендентов, организует регистрацию заявок в журнале приема заявок, обеспечивает сохранность представленных заявок и документов, а также конфиденциальность сведений о претендентах и участниках конкурса; 7) организует подготовку и публикацию информационного сообщения об итогах конкурса; 8) уведомляет участников конкурса о результатах проведения конкурса; 9) осуществляет подготовку проекта договора об организации продажи; 10) заключает договор об организации продажи с победителем конкурса; 11) выполняет иные функции, предусмотренные конкурсной документацией, необходимые для организации и проведения конкурса. Состав конкурсной комиссии – не менее 5 человек. Функции конкурсной комиссии: 1) проверяет документы, представленные претендентами в соответствии с требованиями, установленными конкурсной документацией, и достоверность сведений, содержащихся в этих документах; 2) устанавливает соответствие претендентов и представленных ими заявок требованиям, установленным постановлением № 731-п и конкурсной документацией, и соответствие конкурсных предложений критериям конкурса и установленным требованиям; 3) в случае необходимости запрашивает и получает у соответствующих органов и организаций информацию для проверки достоверности представленных претендентами сведений; 4) принимает решения о допуске претендента к участию в конкурсе и о признании его участником конкурса или об отказе в допуске претендента к участию в конкурсе; 5) рассматривает и оценивает заявки, в том числе осуществляет их оценку в соответствии с критериями конкурса; 6) определяет победителя конкурса и направляет ему уведомление о признании его победителем конкурса; 7) подписывает протокол рассмотрения заявок; 8) иные функции, предусмотренные конкурсной документацией. Состав конкурсной документации: 1) учредительные документы; 2) доверенность или иной документ, подтверждающий полномочия представителя претендента; 3) документы, подтверждающие отсутствие у претендента задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты любого уровня и государственные	6) размещение информационного сообщения о результатах отбора на официальном сайте, информирование участников отбора о результатах рассмотрения заявок; 7) заключение с победителем конкурсного отбора договора поручения. Состав конкурсной комиссии – 5 человек. Функции конкурсной комиссии: 1) вскрытие конвертов с заявками; 2) рассмотрение заявок на соответствие предъявляемых к ним требованиям; 3) принятие решения об отклонении заявки; 4) определение итогового количества баллов показателей оценки предложений о заинтересованности и размере понижающего коэффициента. Состав конкурсной документации: 1) заявка, выражающая заинтересованность в осуществлении функций продавца приватизируемого имущества автономного округа; 2) информация о заинтересованности и размере понижающего коэффициента; 3) документ, подтверждающий полномочия лица на подписание заявки; 4) выписки из протоколов торгов в количестве не более 5 штук. Срок представления заявок – не менее 15 календарных дней с даты опубликования информационного сообщения. Срок публикации сообщения – не позднее 5 рабочих дней со дня принятия решения о проведении отбора. Одновременно направляется запрос о заинтересованности в адрес потенциальных участников отбора. Критерии оценки претендентов (на дату подачи заявки): 1) наличие организации в Перечне, утвержденном в соответствии с пунктом 8.1 пункта 1 статьи 6 Федерального закона от 21 декабря 2001 года
--	--	--	--

	внебюджетные фонды за прошедший календарный год; 4) заявление об отсутствии в отношении претендента решения о ликвидации, об отсутствии решения арбитражного суда о признании претендента банкротом и об открытии конкурсного производства, об отсутствии решения о приостановлении деятельности претендента в порядке, предусмотренном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ); 5) документы, подтверждающие отсутствие у руководителя, членов коллегиального исполнительного органа и главного бухгалтера претендента судимости за преступления в сфере экономики (за исключением лиц, у которых такая судимость погашена или снята). 6) конкурсное предложение – документы, подтверждающие квалификацию претендента (его соответствие критериям, установленным постановлением № 731-п). Срок представления заявок – не менее 30 дней со дня опубликования сообщения о проведении конкурса. Срок публикации сообщения – не менее чем за 30 дней до дня проведения конкурса. Критерии оценки претендентов (на дату подачи заявки): 1) наличие филиалов в субъектах Российской Федерации; 2) сумма цен продаж, осуществленных за последние три календарных года, предшествующие году, в котором производится конкурсный отбор; 3) наличие в штате специалистов, имеющих высшее юридическое образование и опыт работы по специальности не менее 3 лет; 4) наличие в штате специалистов, имеющих опыт работы по организации торгов; 5) наличие в штате специалиста, имеющего свидетельство о повышении квалификации в области проведения торгов; 6) наличие в практике за последние два календарных года, предшествующих году, в котором проводится конкурс, случаев заключения договоров, государственных контрактов на организацию и проведение торгов по продаже государственного имущества; 7) наличие электронной площадки для организации и проведения торгов; 8) наличие в собственности претендента специализированного печатного средства массовой информации, публикующего информацию о торгах; 9) сумма превышения цен продажи имущества по результатам аукционов, проведенных за последние два календарных года, предшествующих году,	№ 178-ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества» (далее – Перечень); 2) количество проведенных и признанных состоявшимися за последние три календарных года, предшествующих отбору, торгов по продаже государственного и (или) муниципального имущества, с начальной ценой продажи более 1 млрд. рублей; 3) количество проведенных и признанных состоявшимися за последние три календарных года, предшествующих отбору, торгов по продаже государственного и (или) муниципального имущества, с начальной ценой продажи от 200 млн. до 1 млрд. рублей; 4) количество проведенных и признанных состоявшимися за последние три календарных года, предшествующих отбору, торгов по продаже государственного и (или) муниципального имущества, с начальной ценой продажи не более 200 млн. рублей; 5) размер понижающего коэффициента. Основания отказа в допуске претендента к участию в конкурсе: 1) заявка представлена юридическим лицом, не включенным в Перечень; 2) заявка не содержит обязательство юридического лица осуществить действия на условиях, указанных в информационном сообщении; 3) заявка не содержит документов, подтверждающих полномочия лица на подписание заявки и прилагаемой к ней документации; 4) конверт, поданный вместе с заявкой, имеет признаки не целостности (вскрытия). Основания признания конкурса не состоявшимся – отсутствие поданных заявок. Победителем конкурса признается юридическое лицо, итоговое количество баллов которого является наибольшим. Решение об определении победителя оформляется протоколом комиссии. С победителем конкурса
--	--	---

		в котором производится конкурсный отбор, над начальными ценами продажи; 10) включение перечень юридических лиц для организации продажи государственного и муниципального имущества в электронной форме, утвержденный распоряжением Правительства Российской Федерации от 4 декабря 2015 года № 2488-р; 11) опыт работы в качестве организатора торгов. Основания отказа в допуске претендента к участию в конкурсе: 1) претендент не соответствует требованиям и критериям, предъявляемым к участникам конкурса; 2) заявка не соответствует предъявляемым требованиям; 3) представленные претендентом документы содержат недостоверные сведения; 4) представлены не все документы в соответствии с перечнем, указанным в информационном сообщении о проведении конкурса и конкурсной документации; 5) заявка подписана лицом, не уполномоченным претендентом на осуществление таких действий. Основания признания конкурса не состоявшимся: 1) если по окончании срока подачи заявок не подана ни одна заявка; 2) если по окончании срока подачи заявок подана только одна заявка или по результатам рассмотрения заявок только один из претендентов признан участником конкурса. Победителем конкурса признается участник, заявка которого получила наибольшую сумму баллов. Решение об определении победителя оформляется протоколом комиссии. С победителем конкурса заключается договор об организации продажи. В случае признания конкурса несостоявшимся, при условии соответствия заявки и конкурсного предложения единственного участника конкурса требованиям и условиям, предусмотренным конкурсной документацией и информационным сообщением о проведении конкурса, организатор конкурса заключает договор об организации продажи с единственным участником. Размер вознаграждения победителя конкурса – не регламентирован.	заключается договор поручения сроком на 3 года. В случае предоставления заявки только одним юридическим лицом, такое юридическое лицо признается победителем отбора. Размер вознаграждения победителя конкурса – не более 2% от цены продажи государственного имущества в случае проведения сделки в форме аукциона, 1% – в иных случаях.
2.	Распоряжение Комитета имущественных отношений Санкт-Петербурга от 27 августа	Организатор конкурса – комитет имущественных отношений Санкт-Петербурга.	

	2019 года № 149-р «Об утверждении Порядка конкурсного отбора юридических лиц для организации от имени Санкт-Петербурга продажи приватизируемого государственного имущества Санкт- Петербурга и осуществления функций продавца»	Функции организатора: 1) издание распоряжения о проведении конкурса и организация конкурса; 2) заключение с победителем договора; 3) принятие решения о внесении изменений в конкурсную документацию. Состав конкурсной комиссии – не менее 5 человек. Функции конкурсной комиссии: 1) проверяет документы и достоверность сведений, содержащихся в этих документах; 2) устанавливает соответствие претендентов и представленных ими заявок требованиям, установленным конкурсной документацией, и соответствие конкурсных предложений критериям конкурса; 3) в случае необходимости запрашивает и получает у соответствующих органов и организаций информацию для проверки достоверности представленных претендентами сведений; 4) принимает решения о допуске претендента к участию в конкурсе и о признании его участником конкурса или об отказе в допуске претендента к участию в конкурсе; 5) рассматривает и оценивает заявки, в том числе осуществляет их оценку в соответствии с критериями конкурса; - определяет победителя конкурса; - выполняет иные функции, предусмотренные конкурсной документацией. Состав конкурсной документации: 1) копии учредительных документов; 2) документ, подтверждающий полномочия лица на осуществление действий от имени участника конкурса – юридического лица; 3) заявление об отсутствии в отношении претендента решения о реорганизации либо ликвидации, об отсутствии решения арбитражного суда о признании претендента банкротом и об открытии конкурсного производства, об отсутствии решения о приостановлении деятельности претендента в порядке, предусмотренном КоАП РФ; 4) справка об отсутствии у претендента задолженности по налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации, срок исполнения по которым наступил; 5) копии протоколов/выписки из протоколов о результатах продажи государственного имущества, в том числе в электронной форме, за последние 3 года, предшествующие году проведения конкурса; 6) копии протоколов/выписки из протоколов торгов, подтверждающие опыт работы в качестве организатора торгов за последние 3 года, предшествующие году	
--	---	--	--

		проведения конкурса; 7) копии договоров на организацию и проведение торгов по продаже государственного имущества за последние 3 года, предшествующие году проведения конкурса; 8) копии договоров купли-продажи, заключенные по результатам торгов; 9) копия штатного расписания/выписка из штатного расписания или справка о численности работников, копии дипломов о высшем образовании; 10) копии трудовых книжек или трудовых договоров сотрудников претендента, заверенные кадровой службой; 11) копия соглашения с оператором электронной площадки (в случае если претендент не включен в перечень операторов электронных площадок, утвержденный Правительством Российской Федерации). Срок представления заявок – 30 дней со дня опубликования информационного сообщения о проведении конкурса. Срок публикации сообщения – не менее чем за 30 дней до дня проведения конкурса. Критерии оценки претендентов (на дату подачи заявки): 1) наличие юридического лица в Перечне; не находящиеся в стадии реорганизации, ликвидации или банкротства; 2) деятельность юридического лица не приостановлена в порядке, установленном Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях; 3) не имеющие задолженности по начисленным налогам, сборам и иным обязательным платежам в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации; 4) представившие заявку и необходимые документы в срок, установленный информационным сообщением о проведении конкурса; 5) имеющие соглашение с оператором электронной площадки, соответствующим единым требованиям к операторам электронных площадок, электронным площадкам и функционированию электронных площадок; 6) опыт работы в качестве продавца (организатора торгов) по продаже государственного имущества за последние 3 года, предшествующие году проведения конкурса; 7) размер вознаграждения; 8) наличие в штате специалистов, имеющих высшее юридическое образование и опыт работы по специальности не менее 3 лет; 8) наличие в штате специалистов, имеющих опыт работы по организации торгов; 9) наличие у претендента опыта организации и проведения торгов по	
--	--	---	--

		продаже государственного имущества в электронной форме за последние 3 года, предшествующие году проведения конкурса; 10) опыт работы в качестве организатора торгов за последние 3 года, предшествующие году проведения конкурса; 11) объем состоявшихся продаж за последние 3 года, предшествующие году проведения конкурса; 12) наличие опыта по организации и проведению торгов по продаже пакетов акций, находящихся в государственной собственности, за последние 3 года, предшествующие году проведения конкурса. Основания отказа в допуске претендента к участию в конкурсе: 1) претендент не соответствует требованиям и критериям, предъявляемым к участникам конкурса; 2) заявка не соответствует установленным требованиям; 3) представленные претендентом документы содержат недостоверные сведения; 4) представлены не все документы в соответствии с перечнем, указанным в информационном сообщении о проведении конкурса и конкурсной документации; 5) заявка подписана лицом, не уполномоченным претендентом на осуществление таких действий; 6) в заявке отсутствует предлагаемый размер вознаграждения за продажу приватизируемого имущества либо предлагаемый размер вознаграждения превышает 3% от цены продажи государственного имущества. Основания признания конкурса не состоявшимся: 1) по окончании срока подачи заявок не подана ни одна заявка; 2) по окончании срока подачи заявок подана только одна заявка или по результатам рассмотрения заявок только один из претендентов признан участником конкурса. Победителем конкурса признается участник, заявка которого получила наивысшую сумму баллов. Решение об определении победителя оформляется протоколом Комиссии. С победителем конкурса заключается договор сроком на три года. В случае признания конкурса несостоявшимся, при условии соответствия заявки и конкурсного предложения единственного участника конкурса требованиям и условиям, предусмотренным конкурсной	
--	--	---	--

		документацией, организатор конкурса заключает договор с единственным участником. Размер вознаграждения победителя конкурса – не более 3% от цены продажи государственного имущества.	
--	--	---	--

В результате проведенного мониторинга установлено, что в указанных субъектах Российской Федерации и в автономном округе применяется сходное правовое регулирование, в части функций, выполняемых организатором конкурса и конкурсной комиссией, состава конкурсной комиссии, порядка определения победителя и фиксации решения, наличия возможности заключения договора с единственным участником отбора, соответствующим его условиям, и отличающееся в части:

Сравниваемый критерий	автономный округ	Ярославская область	город Санкт-Петербург
Состав конкурсной документации (количество документов)	4	6	10
Срок представления заявок со дня публикации сообщения о проведении конкурса	15 календарных дней	30 календарных дней	30 календарных дней
Срок публикации сообщения о проведении конкурса	5 рабочих дней со дня принятия решения о проведении отбора	30 календарных дней до дня проведения конкурса	30 дней календарных до дня проведения конкурса
Количество критериев оценки заявки (конкурсантов)	5	11	12
Количество оснований отказа в допуске к участию в конкурсе	4	5	6
Количество оснований признания конкурса несостоявшимся	1	2	2
Максимальный размер вознаграждения организатора торгов	не более 2% от цены продажи государственного имущества в случае проведения сделки в форме аукциона, 1% – в иных случаях	не регламентирован	не более 3% от цены продажи государственного имущества

Предлагаемое проектом правовое регулирование является более предпочтительным, поскольку в автономном округе устанавливается меньшее количество требований к потенциальным участникам отбора, что способствует повышению заинтересованности в осуществлении указанного вида деятельности.

В соответствии с информацией Депимущества Югры, отраженной в сводном отчете, группами потенциальных адресатов правового регулирования, являются:

- 23 субъекта предпринимательской и инвестиционной деятельности, включенных в перечень юридических лиц для организации от имени Российской Федерации продажи приватизируемого федерального имущества и (или) осуществления функций продавца, утвержденный распоряжением Правительства Российской Федерации от 25 октября 2010 года № 1874-р;

- 1 исполнительный орган государственной власти автономного округа (Депимущества Югры).

В соответствии с Методикой оценки стандартных издержек субъектов предпринимательской и инвестиционной деятельности, возникающих в связи с исполнением требований регулирования, утвержденной приказом уполномоченного органа от 30 сентября 2013 года № 155², регулирующим органом произведен расчет издержек одного субъекта предпринимательской деятельности, связанных с исполнением требований предлагаемого правового регулирования, которые составят 9,0 тыс. рублей, из них:

0,3 тыс. рублей – информационные издержки (расходы на подготовку и представление документов для участия в конкурсном отборе);

8,7 тыс. рублей – содержательные издержки (расходы на оплату труда персонала).

Расходы бюджета автономного округа в связи с введением предлагаемого правового регулирования не предусмотрены.

По результатам рассмотрения документов установлено, что при осуществлении ОРВ проекта процедуры, предусмотренные Порядком, соблюдены.

² приказ Департамент экономического развития автономного округа от 30 сентября 2013 года № 155 «Об утверждении методических рекомендаций по проведению оценки регулирующего воздействия проектов нормативных правовых актов, экспертизы и оценки фактического воздействия нормативных правовых актов»

На основе проведенной ОРВ проекта, с учетом информации, предоставленной регулирующим органом в сводном отчете, своде предложений и пояснительной записке к проекту, уполномоченным органом сделаны следующие выводы:

предложенный проектом способ правового регулирования обоснован, поскольку предлагаемый Порядок отбора способствует созданию благоприятных условий для привлечения организаторов продажи государственного имущества автономного округа и улучшению условий ведения бизнеса;

в проекте отсутствуют положения, вводящие избыточные обязанности, запреты или ограничения для субъектов предпринимательской и инвестиционной деятельности, а также способствующие возникновению необоснованных расходов указанных субъектов и бюджета автономного округа.

При этом, обращается внимание, на необходимость полного и своевременного выполнения действий на Портале, в том числе прикрепления настоящего заключения об ОРВ к редакции проекта (ID №: 01/01/10-19/00018351).

Заместитель директора
Департамента



**ДОКУМЕНТ ПОДПИСАН
ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСЬЮ**

Сертификат

7F96960003AB4E9747E54F75B426AFBC

Владелец Утбанов Владимир Утбанович

Действителен с 12.11.2019 по 12.11.2020

В.У.Утбанов

Исполнитель:
консультант отдела оценки регулирующего воздействия
Котарева Елена Геннадьевна, тел. 35-03-10